

アイアンド
サークルズ

「リショップナビ」加盟拡大

1200社突破、月間320件成約

アイアンドシーカー

ズ(東京都港区)が運営

するマッチングサイト

「リショップナビ」加盟

店が1200社を超えた。

ネット集客を強化したい

業者が増加していること

が要因。

同サイトはエンドユー

ザーから相談を受けた後、

具体的なリフォーム内容

の詳細をヒアリングした

上で、最大5社の加盟店

業に紹介するという流れ。

加盟店の紹介については、

契約見込みの高い場合た

め、加盟店にとっては、

安い紹介コストで、見込

み度の高い顧客を得られ

るサービスとなっている。

以前は1案件の成約率は

12%だったが、現在は

5000円の紹介料のほ

か、他社のような成約報

酬などはありません」と

話す。

現在の相談件数は月間

2700件、成約320

件ある。1件あたりの成

約単価は120万円。住

設機器の交換がメインの

工事が多く、比較的手離

れの良いことにも好評を

得ているという。

同社は、「リショップ

ナビ」のほか、太陽光シ

ステム比較サイトの「グ

リーンエネルギー」、

藤取締役COO)

を相互送客して、それぞ

れのサイトの依頼件数を

増やしていくたい」(佐

久保田カズオ代表)

を相互送客して、それぞ

れのサイトの依頼件数を

増やしていくたい」(佐

佐藤真司
取締役COO

「リショップナビ」加盟

店が1200社を超えた。

ネット集客を強化したい

業者が増加していること

が要因。

同サイトはエンドユー

ザーから相談を受けた後、

具体的なリフォーム内容

が要因。

同サイトはエンドユー

ザーから相談を受け